

LOOKING FOR A  
DEDICATED PARTNER  
IN ROAD MARKING?



## Südamerika: Borum weitet globales Partnernetz aus

Borum weitet erneut das globale Netz seiner kompetenten Partner aus, dieses Mal in Argentinien. In diesem Land freut sich der neue Agent für Borum-Produkte, COVEMA S.A.C.I.F, auf die Aufnahme des kompletten Borum-Programms von Straßenmarkierungsmaschinen und Kochern in sein Sortiment. COVEMA hat seinen Hauptsitz in Buenos Aires und ist seit 43 Jahren im Verkauf von Produkten für den Straßenbau aktiv.

Der neue Partner von Borum gewährleistet einen effektiven Kundendienst in ganz Argentinien, da das Unternehmen mit einem landesweiten Verkaufs- und Servicenetz an sieben Standorten vertreten ist.

Kontaktinformationen finden Sie auf der Website von Borum unter [www.borum.as](http://www.borum.as)



*Der Vertreter von Borum in Argentinien, Geschäftsführer Alejandro Gianakis, zusammen mit dem Leiter für Sonderprojekte, Christian Gianakis.*

## Saudi-Arabien: Al Owaidah trifft Entscheidung für Borum

Die saudische Firma Al Owaidah hat ihre Aktivitäten um einen neuen Großkundenvertrieb erweitert. Dabei hat man sich für die Investition in Borum-Ausrüstungen entschieden, um sicherzustellen, dass diese Abteilung auch in Zukunft Gewinne erzielt und ihr Wachstum fortsetzt.

Das Unternehmen begründet seine Investition in Ausrüstungen von Borum nicht nur mit der hohen Qualität der Maschinen. Ausschlag gebend für die Wahl war auch die Tatsache, dass Herr Shahriar Gohari, Geschäftsführer bei Technobuild und Borums Partner im Nahen Osten, ein neues Borum Service Center einrichten möchte, das für die Wartungen in den Verkaufsbezirken von Technobuild zuständig ist. Hierbei spielt Saudi Arabien eine wichtige Rolle. Die Maßnahme



Herr Shahriar Gohari.

*"Der weitsichtige Direktor von Al Owaidah, Herr Rasheed Al Owaidah, hat mit der Wahl der Borum-Ausrüstungen als Wachstumslokomotive für die neuen Aktivitäten eine gute Wahl getroffen" erläutert Herr Shahriar Gohari, Geschäftsführer von Technobuild und Borum-Partner für den Nahen Osten. "Ich freue mich schon darauf, die Entwicklung in diesem sehr positiven Segment unseres Marktes weiter zu verfolgen".*

gehört zur Strategie von Borum, die Gewinnsituation der Eigentümer von Borum-Maschinen zu verbessern. Wenn vor Ort ein Kundendienst und ein Ersatzteillager zur Verfügung stehen, erhöhen sich die verfügbare Betriebszeit und somit auch die Rentabilität einer Borum-Maschine.



Nach einer kurzen Schulung mit dem Serviceteam von Borum hat Al Owaidah in Jizan, unweit der saudisch-jemenitischen Grenze, inzwischen ein prestigeträchtiges Straßenmarkierungsprojekt fertig gestellt.

## Borums neuer Internetauftritt unter [www.borum.as](http://www.borum.as)

Die Website von Borum hat ein neues Design erhalten, und auch die Benutzerfreundlichkeit wurde erhöht. Auf der Website finden Sie ausführliche In-

formationen über Borum-Maschinen, mit denen Sie bereits arbeiten oder deren Anschaffung Sie eventuell geplant haben.

## Ausstellungen

### Frühjahr / Sommer 2009

Bisher wird Borum im Frühjahr/Sommer 2009 an folgenden Ausstellungen teilnehmen:

#### **AUTOSTRADA - POLSKA**

12.-15. Mai 2009  
Kielce, Polen  
[www.targkielce.pl](http://www.targkielce.pl)

#### **INTERTRAFFIC ISTANBUL**

27.-29. Mai 2009  
Istanbul, Türkei  
[www.istanbul.intertraffic.com](http://www.istanbul.intertraffic.com)

## Abonnieren Sie den Newsletter von Borum

Borum gibt ab jetzt einen neuen E-Newsletter heraus, der einmal monatlich an die Kunden des Unternehmens versendet wird. In den Newslettern finden Sie ausführliche Informationen über neue Technologien, günstige Angebote sowie Tipps und Tricks zu Ihrer Borum-Maschine.

Abonnieren Sie Ihren Newsletter gleich heute. Einen entsprechenden Link finden Sie direkt auf der Startseite der Borum-Website [www.borum.as](http://www.borum.as)



Borum Industri A/S  
Højvangsvej 10  
Hadsbjerg  
DK-8370 Hadsen  
Phone +45 87 613 213  
Fax +45 87 613 214  
[www.borum.as](http://www.borum.as)

**- it's straightforward**